

İşletme ve Yönetim Bilimleri Fakültesi / Lojistik Yönetimi Programı (İngilizce)

2023 - 2024 Eğitim Öğretim Yılı

SATINALMA VE TEDARİK PLANLAMA

Syllabus

Dersin Tanımı					
Adı	Kodu	Yarıyıl	T+U Saat	Kredi	AKTS
SATINALMA VE TEDARİK PLANLAMA	ILM2210865	Bahar Dönemi	3+0	3	3
Ön Koşul Dersleri					
Önerilen Seçmeli Dersler					
Dersin Dili	İngilizce				
Dersin Seviyesi	Lisans				
Dersin Türü	Zorunlu				
Dersin Koordinatörü	Dr.Öğr.Üye. Mustafa Hakan SALDI				
Dersi Verenler	Dr.Öğr.Üye. Filiz MIZRAK				
Dersin Yardımcıları					
Dersin Amacı	Satın alma ile Tedarik Zinciri ilişkisini, Satın alma kavramının gelişimi ve günümüzdeki rolünü, firma fonksiyonları içindeki önemi konusunda bilgi kazandırmak, Depo ve Stok Yönetimi, Tedarik Zinciri Yönetimi, Lojistik Bilgi Sistemleri ve Üretim ve Operasyon Yönetimi derslerine temel olacak çıktılar kavratmaktır				
Dersin İçeriği	Bu ders; Giriş, Tanışma, Ders İzlenesinin Tanıtılması,Satın alma ile Tedarik Zincirinin ilişkisi ve Temel Kavramları,Merkezi Satın alma ve Genel Tedarik Planlama,Satın alma kararları ve İşletme Stratejileri,Bütünleşik Satın alma modeli ve Stratejik Kaynak Planlama,Malzeme Yönetimi ve Kapasite Planlama,Yalın (Tam Zamanlı) Satın alma,Satın alma Prosedürleri ve e-satın alma,Sözleşme Yönetimi ve Hukuksal Anlaşmazlıklar,Tedarikçi Seçme ve Değerlendirme,Toplam Kalite Yönetimi (TQM) ve Satın alma ile ilişkisi,Müzakere Teknikleri ve Fiyat belirleme Politikaları,Sağlık Kurumları Satın almaları ve Malzeme Tedarik Planlaması,Dış Kaynak Kullanımı ve Hizmet Satın alma; konularını içermektedir.				
Dersin Öğrenme Kazanımları				Öğretim Yöntemleri	Ölçme Yöntemleri
1.0. Satın Alma Temellerini Öğrenebilir				10, 16, 9	A
1.1. Temel Satın Alma İlkelerini Anlar				10, 16, 9	A
1.2. Satın Alma Süreçlerini ve Döngüsünü Öğrenir				10, 16, 9	A
2.0. Tedarik Zinciri Yönetimini Öğrenebilecek				10, 16, 9	A
2.1. Tedarik Zinciri yönetimi stratejilerini belirler				10, 16, 9	A
2.2. Tedarik Zinciri Optimizasyonunu Anlar				10, 16, 9	A
3.0. Tedarik Planlaması Yapabilir				10, 16, 9	A
3.1. Talep Tahmini ve Planlamayı öğrenir				10, 16, 9	A
3.2. Stok Yönetimini Anlar ve Optimum Stok Seviyelerini Belirler				10, 16, 9	A
4.0. Satın Alma Stratejilerini Belirleyebilir				10, 16, 9	A
4.1. Tedarikçi Seçim Değerlendirebilir				10, 16, 9	
4.2. Sözleşme ve Antlaşma Yönetimini Öğrenir				10, 16, 9	A
5.0. Teknolojiyi ve Dijital Dönüşümü Anlayabilir				10, 16, 9	A
5.1. Tedarik Zinciri Yönetimi Yazılımını Öğrenir				10, 16, 9	A
5.2. Veri Analitiğini ve Tedarik Zinciri Yeniliğini Anlar				10, 16, 9	A
Öğretim Yöntemleri	10: Tartışma Yöntemi, 16: Soru - Cevap Tekniği , 9: Anlatım Yöntemi				
Ölçme Yöntemleri	A: Klasik Yazılı Sınav				
Ders Akışı					
Sıra	Konular	Ön Hazırlık			
1	Giriş, Tanışma, Ders İzlenesinin Tanıtılması				
2	Satın alma ile Tedarik Zincirinin ilişkisi ve Temel Kavramları				
3	Merkezi Satın alma ve Genel Tedarik Planlama				
4	Satın alma kararları ve İşletme Stratejileri				
5	Bütünleşik Satın alma modeli ve Stratejik Kaynak Planlama				
6	Malzeme Yönetimi ve Kapasite Planlama				
7	Yalın (Tam Zamanlı) Satın alma				
8	Satın alma Prosedürleri ve e-satın alma				
9	Sözleşme Yönetimi ve Hukuksal Anlaşmazlıklar				
10	Tedarikçi Seçme ve Değerlendirme				
11	Toplam Kalite Yönetimi (TQM) ve Satın alma ile ilişkisi				
12	Müzakere Teknikleri ve Fiyat belirleme Politikaları				
13	Sağlık Kurumları Satın almaları ve Malzeme Tedarik Planlaması				
14	Dış Kaynak Kullanımı ve Hizmet Satın alma				
Değerlendirme Yöntemleri		Sınava Katkısı			
Ara Sınav		40			
Genel Sınav		60			

Kaynaklar
The Procurement Game Plan Winning Strategies and Techniques for Supply Management Professionals By Charles Dominick, Sohelia Lunney, Soheila R. Lunney · 2012
Procurement Management Text Book for Procurement Professionals By Irfan Ahmad · 2020